Notre client est un groupe familial, comptant parmi les leaders mondiaux du recyclage de métaux ferreux et non ferreux. Disposant d'un outil industriel puissant et diversifié, cet opérateur global et acteur local reconnu fait de la proximité et de l'efficacité les vecteurs de son développement.

Pour l'accompagner dans le cadre d'une nouvelle organisation et d'une création de poste, nous recherchons son (sa) :

TECHNICO-COMMERCIAL / CHARGE D'AFFAIRES (H/F)
Lorraine Nord, Zone frontalière (Belgique, Luxembourg, Allemagne)

Vous prospectez et suivez un portefeuille de fournisseurs de métaux (casses automobiles, industriels, collectivités, BTP…), et gérez vos affaires, depuis la négociation des achats de ferraille jusqu'à la réception de la marchandise, en proposant des prestations personnalisées de collecte ou de traitement des métaux, dans le respect des contraintes de vos interlocuteurs. Vous travaillez en étroite relation avec les directeurs d'exploitation des sites de recyclage sur le secteur.

H/F de terrain, vous avez une expérience commerciale itinérante réussie auprès de clients industriels.
Réactif, agile, disponible, vous possédez un sens aigu du service client et êtes capable de vous adapter à tout type d'interlocuteur.
Méthodique et rigoureux, vous savez suivre vos affaires et reporter via un outil informatique. Très autonome, vous êtes créatif et ambitieux, et êtes capable de vous imposer par vos compétences et votre relationnel. Vous pratiquez idéalement l'anglais et/ou l'allemand.

Si vous vous reconnaissez dans ce profil, merci d'adresser votre dossier complet (C.V., lettre de motivation) à:

VANEFI CONSEIL
Réf. 735
19, rue de Sarre
57070 METZ
Par mail : recrutement@vanefi.com

vanéficonseil
Recherche & Recrutement