

Notre client, PME indépendante à taille humaine, spécialiste de la fabrication de pièces plastiques, propose une large gamme de produits et de solutions techniques dédiés à une clientèle professionnelle (automobile et industrielle). Proximité et innovation technologique sont les vecteurs de son développement.

Dans le cadre d'une hausse d'activité et de projets ambitieux, nous recherchons son :

TECHNICO-COMMERCIAL / CHARGE D'AFFAIRES PLASTURGIE (H/F)
Région Sud Est (Home Office)

Idéalement basé sur Région Auvergne Rhône Alpes

Rattaché au Directeur Commercial, vous prenez en charge le développement d'un portefeuille de clients professionnels ; à ce titre, vous prospectez une clientèle d'industriels et avez pour mission de les conseiller et les orienter dans leur choix techniques. Vous travaillez en étroite collaboration avec le bureau d'études basé en Lorraine et vous suivez vos affaires depuis l'analyse du besoin jusqu'à la finalisation du contrat.

De formation technique (bureau d'études ou méthodes), vous justifiez d'une expérience commerciale itinérante réussie, acquise chez un industriel, idéalement dans le domaine de la plasturgie. Méthodique et polyvalent, vous savez suivre vos affaires via un outil de CRM. Très autonome, vous êtes créatif, réactif et capable de vous adapter à tout type d'interlocuteurs.

Si vous vous reconnaissez dans ce profil, merci d'adresser votre dossier complet (C.V., lettre de motivation) à:

VANEFI CONSEIL

Réf. 733

19, rue de Sarre

57070 METZ

Par mail : recrutement@vanefi.com

vanéfi conseil
Recherche & Recrutement