

Notre client est une société spécialisée dans la conception et la fabrication de machines spéciales pour l'industrie. PME innovante et aux fortes valeurs humaines, elle poursuit son développement en France et à l'International dans un souci permanent de qualité et de réactivité.

Il recrute dans le cadre d'une création de poste pour son siège basé en Région Parisienne, un(e) :

DIRECTEUR COMMERCIAL (H/F)

Basé au siège en Région parisienne (93)
Déplacements France et International

Rattaché à la Direction Générale, vous avez pour mission de mettre en place la stratégie commerciale et d'assurer le développement des activités au niveau national et international.

Manager opérationnel, vous avez la responsabilité d'une équipe de 10 personnes réparties dans le monde. Véritable interface entre les clients et l'usine, vous développez les ventes en décrochant de nouveaux clients et vous gérez votre service commercial au quotidien. Votre mission inclut la partie reporting, l'analyse des chiffres, la veille concurrentielle, la gestion de la communication et du marketing.

De formation supérieure, vous justifiez d'une solide expérience de management commercial, idéalement dans le secteur de la fabrication de machines spéciales. Habitué aux déplacements à l'international, vous parlez anglais couramment. Une autre langue est un réel atout.

Vous êtes un H/F de terrain, très polyvalent, de caractère, rigoureux et capable d'un fort engagement personnel.

Bon manager et négociateur avisé, excellent organisateur et orienté résultats, vous savez construire et conduire vos plans d'actions.

Si vous vous reconnaissez dans ce profil stratégique en contexte PME, merci d'adresser votre dossier complet (C.V., lettre de motivation) à:

VANEFI CONSEIL

Réf. 699

19, rue de Sarre

57070 METZ

Par mail : recrutement@vanefi.com

vanéficonseil
Recherche & Recrutement