

Notre client, PME indépendante à taille humaine, spécialiste de la fabrication de pièces plastiques, propose une large gamme de produits et de solutions techniques dédiés à une clientèle professionnelle.

Proximité et innovation technologique sont les vecteurs de son développement.

Pour l'accompagner dans le cadre d'un nouveau projet à forte valeur ajoutée, nous recherchons son :

TECHNICO-COMMERCIAL / CHARGE D'AFFAIRES (H/F)
Basé au siège en Moselle (57)

Sous la coupe du Directeur Général, vous prenez en charge le lancement stratégique d'un nouveau produit innovant ; à ce titre, vous travaillez en étroite collaboration avec le bureau d'études pour réaliser les fiches techniques, trouver les domaines d'applications et optimiser le produit par rapport au marché. Vous ciblez les prospects que vous démarchez sur le territoire national et vous suivez les affaires jusqu'à la finalisation du contrat.

De formation technique (bureau d'études ou méthodes), vous justifiez d'une expérience commerciale itinérante réussie, acquise chez un industriel, idéalement dans le domaine de la plasturgie. Méthodique et polyvalent, vous connaissez les outils de CAO et savez suivre vos affaires via un outil de CRM. Très autonome, vous êtes créatif et ambitieux et capable de vous adapter à tout type d'interlocuteurs.

Si vous vous reconnaissez dans ce profil, merci d'adresser votre dossier complet (C.V., lettre de motivation) à :

VANEFI CONSEIL

Réf. 688

19, rue de Sarre

57070 METZ

Par mail : recrutement@vanefi.com

**vanéfi conseil**
Recherche & Recrutement