

Notre client est une PME familiale industrielle bien implantée en France avec quatre unités de production, ainsi qu'une entité à l'export, aux valeurs humaines fortes, en croissance constante. L'entreprise spécialisée dans la conception et la fabrication d'outillages destinés à l'industrie est très portée sur l'innovation.

Cette société recherche dans le cadre d'une nouvelle organisation un (e) :

**Chargé d'affaires technico-commercial Nord de la France (H/F)**

*(home-office basé idéalement Nord IDF)*

Rattaché à la Direction de l'entreprise, au sein d'une équipe commerciale de 5 personnes, vous avez la responsabilité du secteur géographique suivant : 59 -62- 02- 08- 51- 60- 76- 27- Nord IDF.

Vous prenez en charge un portefeuille client existant que vous êtes chargé de faire prospérer avec de la fidélisation et de la prospection auprès de tout type d'industrie et d'interlocuteurs divers (atelier, méthodes, achat, BE...).

Vous suivez vos affaires depuis la conception, en relation avec les supports techniques internes, jusqu'à la mise en service chez les clients et pilotez votre gestion commerciale via un outil informatique dédié.

Vous êtes impérativement issu d'une formation technique avec une expérience probante dans le métier de l'usinage / outils coupants à une fonction commerciale et/ou technique (méthodes, achats...).

Vous disposez d'un bon relationnel qui vous confère des aptitudes pour la négociation commerciale et l'intégration dans l'équipe.

**VANEFI CONSEIL**

Réf. 685

19, rue de Sarre

57070 METZ

Par mail : [recrutement@vanefi.com](mailto:recrutement@vanefi.com)

**vanéfi conseil**  
Recherche & Recrutement